

《JFU 注册会计师简讯》、《JFU 财税简讯》,以及《JFU 数字化工具简讯》,旨在分享我们针对执业过程中所遇问题的思考。免费订阅。如有垂询和评论,欢迎联系 JFU 简讯编辑邮箱,enquiries@jfuconsultants.com



PONDARA® Game & Project: 寻正道、修正果

来源: **JFU | Digital Tools** 2025 年 11 月 14 日

作者

傅子刚 | 合伙人(税务与风险管理) 傅仰涛 | 合伙人(审计与技术)

有缺陷的战略,无论执行得多完美终将一无所获;反之,缺乏严谨的执行,出色的战略只会沦为毫无价值的空谈。真正的成功在于同时驾驭两者。

PONDARA® Team 赋能成员无间协作,但要"寻正道、修正果",即识别正确的目标并取得成果,团队必然需要一个能够帮助研判战略,辨识目标和管控运营的流程。

PONDARA® Game 与 PONDARA® Project 的组合,赋能团队将战略规划精准转化为实际执行,将雄心勃勃的愿景变为切实可行的现实。

我们诚挚邀请您与我们共同踏上这段非凡旅程。请立即访问 **pondara.com** 免费试用 30 天,我们将继续向您更新 PONDARA® 平台不断发展的功能。

摘要

- 1. 双重挑战:制定有效策略与确保落地执行
- 2. 战略制定:使用 PONDARA® Game 进行前期分析与博弈规划
- 3. NCGT 的应用: 为策划情境动态建模
- 4. AI 辅助构建战略方案
- 5. 严谨的执行: 使用 PONDARA® Project 作为管理指挥中心

- 6. AI 辅助的项目管理
- 7. 集成工作流: 从战略洞察到完美执行
- 8. 掌握战略与执行的完整周期

1. 双重挑战:制定有效策略与确保落地执行

在此前的文章中,我们探讨了如何利用 PONDARA® 提升个人能力与团队的协同效应。高效协作的团队固然是成功的核心,然而,即使是最有效的团队也面临着两个关键的障碍:一是在复杂的环境中制定有效策略,二是严谨地执行策略并取得预期成果。

2. 战略制定: 使用 PONDARA® Game 进行前期分析与博弈规划

在任何项目开始之前,您必须确信您正在追求最具影响力的目标。在竞争激烈的环境中,您的 成功与他人的行动交织在一起,仅仅有一个计划是不够的。在投入资源之前,您必须预测市场 动态,了解利益相关者的动机,并对潜在的结果进行建模。这正是战略预见的领域。

PONDARA® Game 是进行预判分析的关键模块。其核心功能是将非合作博弈论 (Noncooperative Game Theory, NCGT) 应用于实践,来模拟这些复杂竞争情境。NCGT 为预测竞争对手、合作伙伴、客户以及团队成员的合理行动提供了一个严格的框架。通过 PONDARA® Context 情境引擎的运用,PONDARA® Game 将战略规划从传统的静态信息分析,革新为动态的交互式模拟。它赋能您构建更具韧性、足以驾驭多方博弈的稳健战略。

3. NCGT 的应用: 为竞合情境动态建模

传统的战略规划常将规划环境,特别是商业竞争,视为一成不变的静态背景。然而, PONDARA® Game 所应用的 NCGT 方法则深刻洞察到:商业竞合情境本质上是一种充满战略 相互依赖的多方动态博弈。简而言之,您的最终收益不仅取决于自身的行动,更取决于各参与 方的互动策略。

PONDARA® Game 提供以下分析维度:

- **识别参与者:**清晰定义博弈中的相关方——竞争对手、客户、供应商、监管机构等。
- 描绘潜在策略: 勾勒每个参与者可能采取的行动或反制措施。
- 分析收益: 在不同情境下, 为参与者评估潜在的结果与收益。

通过系统地分析这些要素,决策人可以减少决策过程中的不确定性。这有助于识别主导策略,预判对手或互动方的反应,并发现潜在的合作方或先发机会。这种系统性分析有助于制定成功概率更高的战略。

4. AI 辅助构建战略方案

PONDARA® Game 内置人工智能,辅助决策人及管理层进行战略分析,通过数据与逻辑驱动建立更合理、成功概率更高的战略方案。

功能	为您带来的价值	实际应用场景
	在商业竞合的情境中,运用波特五力、 PESTLE、SWOT、NCGT等分析框架,系统 性地分析利益相关者、行动诱因、潜在反制 策略及最优市场定位。	在规划进入新市场时,AI 协助团队分析潜在竞争对手的反应、监管制约和客户转换成本等可能性,对潜在挑战进行全面审视。
情景建 模与模 拟	基于不同的情境或市场条件、竞争行为和内部决策,对多种战略情景进行建模,模拟潜在结果。	一家公司可以模拟价格战与产品创新战略的潜在影响,比较不同情景下预估的市场份额、盈利能力和品牌影响力。
战略风险识别	分析内外部数据,识别可能影响战略方案的 风险(如新兴的颠覆性技术)和机会(如未 开发的细分市场)。	该系统将竞争对手申请的一项新专利标记为潜在的长期威胁,使战略团队能够制定主动应对措施,例如加速自身的研发路线图。
战略方案制定	协助将分析结果整合成一个全面、适应性强的战略方案,明确战略目标、关键举措和高阶成功指标 (KPI)。	生成一份结构化的战略文件,阐述"两年内占据欧盟市场 15%份额"的目标,并明确"产品本地化"和"建立区域合作伙伴关系"等战略支柱。

5. 严谨的执行: 使用 PONDARA® Project 作为管理中心

利用 PONDARA® Game 确定战略后,焦点便转向执行。复杂项目失败的常见原因包括信息碎片化、计划僵化以及缺乏对进展的实时可见性。传统项目管理工具可能侧重于行政任务,而非战略执行。

PONDARA® Project 作为动态指挥中心,为您的整个计划提供动态的项目管理视图。它接收战略方案,并将其转化为动态的、可调整的执行方案及路线图。依托 PONDARA® Context 情境引擎,它不仅跟踪任务,更能理解任务间的依赖关系、资源限制和战略重要性,从而帮助项目负责人预测挑战、管理风险,以推动项目按时、按预算交付。

6. AI 辅助的项目管理

PONDARA® Project 将人工智能应用于项目生命周期的各个阶段,帮助确保您的团队专注于执行,并减少行政负担。

功能	为您带来的价值	实际应用场景
自动化 项目规 划	将战略方案中的高层次目标转化 为详细、可操作的项目计划,并 提出阶段划分、工作流以及具体 任务的建议。	"产品本地化"这一战略目标被 AI 自动分解为 "市场调研"、"软件翻译"和"区域发布"等阶段,并为每个阶段提供建议任务。
动态甘 特图与 进度优 化	创建并持续更新可视化的项目时间线,识别关键路径,并根据实时进度、依赖关系和资源可用性自动调整排期。	当一名核心开发人员被调离时,甘特图会即时重新计算所有相关任务的时间线,突出显示对发布日期的影响,并建议重新排列并行任务的优先级以最大限度地减少延误。
时间线 预测与 风险预	利用当前进度数据预测完成日 期,并标记潜在的延误、资源冲 突或瓶颈,以进行早期干预。	该系统分析"软件翻译"阶段的当前进度,并向项目负责人发出预警,提示该阶段有延迟5天的趋势,以便其采取主动干预。
自动化 进度跟 踪与报 告	实时监控任务完成情况,自动向 利益相关者更新项目进展,并根 据预设规则上报逾期的关键事 项,确保问责制。	一项关键的监管审批逾期 24 小时。系统会自动通知项目经理及其总监,确保瓶颈问题得到及时处理。

7. 集成工作流: 从战略洞察到完美执行

PONDARA®平台的核心能力在于其模块的无缝集成。通过 PONDARA® Game 和 PONDARA® Project 构建了从高层的战略意图到前线的日常完整工作流。

- 1. **制定战略方案 (PONDARA® Game)**: 管理层使用 AI 辅助,模拟分析竞争环境,定义战略目标,构建一个包含明确 KPI 的战略方案。
- 2. **转化战略为行动 (PONDARA® Project)**: 经确定的战略方案将被导入 PONDARA® Project。在此过程中,AI 将智能协助项目负责人,把战略目标精准拆解为可管理的阶段、清晰的工作流和详尽具体的执行任务。
- 3. **分配与排期**:项目负责人使用 **动态甘特图** 来辨识依赖关系并设定实际的时间线。系统根据 PONDARA® Team 中团队成员技能和可用性,推荐合适的资源分配。
- 4. **执行与监控**:实时跟进成员执行任务的进度。项目预测与预警使得项目负责人预视潜在问题,以确保执行过程与战略意图保持一致。
- 5. **调整与报告**: 当外部条件变化时,管理层可以利用 PONDARA® Game 模拟战略调整带来的影响,这些调整可以利用 PONDARA® Project 无缝反映在执行计划中。这为战略的持续调整和优化提供了一个强大的反馈闭环。

8. 掌握战略与执行的完整周期

通过结合战略远见与严谨的执行,PONDARA® Game 与 PONDARA® Project 不仅助您妥善管理企业的关键举措,而且确保从一开始就选择了正确的目标和路径。这一强大的组合,为您驾驭复杂局面、实现交付持续且高度契合战略的成果,提供了不可或缺的清晰度、前瞻洞察与精准掌控。

至此,各位完成了从提升个人能力 (PONDARA® Personal)、团队协同效应 (PONDARA® Team) 到构建战略方案与严谨执行的核心旅程。您已拥有了一个能够将人类智慧转化为组织卓越成就的完整框架。

但旅程并未就此结束。真正的战略韧性不仅需要完美的执行,还需要能激励士气的领导力,以及主动且积极的风险管理。在接下来的文章中,我们将介绍 PONDARA® 生态系统中的另外两个关键模块:

- PONDARA® Motivation:探索如何将个人和团队的目标与总体战略目标对齐。该模块能够识别内部参与者及其目标,以及其角色在团队不同策略情境与时点的重要性,并通过 KPI 进行协调,以此共同追求宏大愿景。同时,它将战略方案可视化呈现,赋能高效领导与精准指引。
- PONDARA® Risk: 学习如何构建一个全面、由人工智能驱动的企业风险管理框架。 该模块采用我们专有的、已获专利的技术,利用相对方法进行风险评估。通过在您 特定的战略背景下将各项风险进行相互比较,它超越了抽象的评分,从而在所有战 略和操作维度上**提供现实、相关且可操作的风险评估**。

我们诚挚邀请您与我们共同踏上这段非凡旅程。请立即访问 pondara.com 免费试用 30 天,我们将继续向您更新 PONDARA® 平台不断发展的功能。